

実行につなげるための構造整理

# 取適法時代における 値上げ交渉セミナー



～値上げは「お願い」する時代から「説明して合意する」時代へ～

## セミナーテーマ

日時

2月18日 水

16:00～18:00

## 法改正 × 現場実践

関係を壊さず、価格是正を前に進めるための実務セミナー

本セミナーは、値上げ交渉のテクニックを学ぶ場ではありません。

取引構造・原価構造・現場実態

を整理し、値上げを“お願い”ではなく、構造的に説明できる状態をつくる  
実行前提のセミナーです。

### こんなお悩みありませんか？

- ・ 原価は上がっているが、切り出し方が分からない
- ・ 取引関係の悪化を恐れて、我慢し続けている
- ・ 「うちは厳しい」「他も同じ」という反論で止まってしまふ
- ・ 2026年1月施行の「取適法」をどう実務に活かすべきか見えない

対象：経営者／役員／幹部／士業の方

### 講師紹介



#### 高木 文堂

Zen Vision Lab株式会社 代表取締役

制度と現場をつなぐ  
構造設計を専門とする経営コンサルタント。  
取適法時代の価格協議を「交渉論」ではなく  
説明と合意の仕組みとして整理・支援している



#### 大石 豊司

大石会計事務所 代表社員

中小企業の実務に精通した税理士。  
法改正・税務・経営実務の視点から  
現場で使える判断軸を提示する。



#### 猪股 浩行

つばさホールディングス株式会社 代表取締役

実際に値上げ・価格是正を進めてきた経営者。  
理論ではなく、現場で通った説明と実例を語る。

### プログラム

#### 導入 考え方と前提整理

- ・ なぜ、いま値上げが避けられないのか
- ・ 取適法が現場に求めていること
- ・ 値上げできない会社に共通する構造

#### 実践 現場で通った値上げ交渉事例

- ・ 実際に通った説明のポイント
- ・ よくある反論と、その本質
- ・ 関係を壊さず是正する着地点のつくり方

#### まとめ 次の一手

- ・ セミナー後、まず何から着手すべきか
- ・ 単発対応か、継続的に進めるかの判断軸

### 開催概要

会場：大石会計事務所

〒186-0004 東京都国分市中1丁目10-33

TOP ONE国立ビル（JR中央線 国立駅より徒歩4分）

参加費：6,000円（税込）※懇親会費込み

お問い合わせ・お申込み

TEL：042-574-3900

担当Mail（松浦 美咲）：soumu@oishikaikei.com